

Formation: BUSINESS MODEL CANVAS

Module 1 : Théorie

- Le Business Model Canvas : définition et présentation
- ∘ Les 9 blocs du modèle Canvas:

Proposition de valeur Segmentation clients Canaux de distribution Relations client Sources de revenus Ressources clé Partenaires clés Activités clés Structure des coûts

- Les outils pour créer un modèle Canvas
- Présentations d'exemples Canvas
- Étude de cas

Module 2 : Pratique

- Prototypage de votre idée par le modèle Canvas (exercice pratique)
- Évaluation et débriefing